

ООО «ВейвАксесс Сервис»

197046, г. Санкт-Петербург,
пр. Каменноостровский, дом 11,
корпус 2, литер А, помещение 107 (308)
+7 (812) 313-54-80

ИНН 7840515640, КПП 781301001
р/с 40702810403000000524
в Филиале «Северная столица»
АО «Райффайзенбанк», БИК 044030723



УТВЕРЖДАЮ
Генеральный директор
ООО «ВейвАксесс Сервис»

А.С. Азаров

**ТАРИФНАЯ ПОЛИТИКА
программного обеспечения ValueAI**

1. Предмет

Настоящая Тарифная политика определяет порядок формирования стоимости права использования программного обеспечения ValueAI (далее - ПО) и применяется при подготовке коммерческих предложений и лицензионных договоров.

2. Единица лицензирования

Единицей лицензирования является инсталляция ПО. Одна лицензия предоставляет право использования ПО в одной инсталляции.

Количество пользователей, обращающихся к ПО в рамках одной инсталляции, не ограничивается и на стоимость лицензии не влияет.

Использование ПО в нескольких инсталляциях требует приобретения соответствующего количества лицензий.

3. Виды лицензий и базовая стоимость

ПО лицензируется в одном из двух видов в зависимости от объема предоставляемых прав:

Вид лицензии	Объем предоставляемых прав	Базовая стоимость
Лицензия на бизнес-кейс	Право использования ПО в объеме, необходимом для эксплуатации одного прикладного решения (бизнес-кейса), границы которого определяются индивидуально и фиксируются в лицензионном договоре.	600 000 (шестьсот тысяч) рублей
Лицензия на платформу	Право использования ПО без ограничения числом прикладных решений, включая разработку и эксплуатацию собственных процессов силами лицензиата.	1 800 000 (один миллион восемьсот тысяч) рублей

4. Границы бизнес-кейса

Под бизнес-кейсом понимается прикладное решение, предназначенное для автоматизации определённой задачи лицензиата и реализованное средствами ПО.

Границы каждого бизнес-кейса определяются индивидуально и описываются в лицензионном договоре или приложении к нему. При определении границ учитываются решаемая задача, обрабатываемые данные, подключаемые информационные системы и подразделения лицензиата, в интересах которых используется решение.

Использование ПО за пределами согласованных границ бизнес-кейса, в том числе для автоматизации иных задач, требует приобретения дополнительной лицензии на бизнес-кейс либо лицензии на платформу.

5. Срок действия лицензии

Право использования ПО предоставляется сроком на 1 (один) год с даты, определённой лицензионным договором.

По истечении срока действия лицензии право использования ПО может быть продлено на новый срок на условиях, согласованных сторонами.

6. Порядок определения конечной стоимости

Конечная стоимость предоставления права использования ПО определяется исходя из вида лицензии, количества инсталляций, согласованных границ бизнес-кейса, срока предоставления права и иных коммерческих условий конкретного проекта и фиксируется в коммерческом предложении и лицензионном договоре.

7. Скидки

Правообладатель вправе применять скидки к базовой стоимости с учётом количества приобретаемых лицензий, числа инсталляций, срока лицензирования, условий конкретного проекта и иных коммерчески обоснованных факторов.

8. Сопутствующие услуги

В стоимость лицензии не входят и при необходимости определяются отдельно: внедрение, настройка и интеграция ПО, разработка прикладных решений, обучение персонала лицензиата, а также иные сопутствующие услуги.

Объём технической поддержки, предоставления обновлений и гарантийных обязательств определяется лицензионным договором.

Настоящая Тарифная политика носит информационный характер, не является публичной офертой и может быть изменена правообладателем.